



4 toques para você não virar o chato do networking

Compartilhe em: [Facebook](#) [Compartilhar](#) [Clique em...](#) [Twitter](#) [4](#) [5](#) [1](#) [6](#) [Compartilhar](#)

14/05/14

por [Fernanda Bottini](#)

Todo mundo tem um "amigo" chato que quer fazer networking. Ou vai dizer que você não conhece alguém que só quer saber de você (como vai a família, o cachorro, o papagaio etc) quando precisa de alguma coisa? Ou que estreitar relacionamentos seja essencial para crescer na carreira, mas é preciso ter muita cautela nessa hora para não fazer isso da pior forma possível. Quando se trata de networking, a dese e o jeito de fazer isso diferem seu sucesso ou seu completo fracasso. Ficou preocupado? Então confira e estes quatro toques para evitar que você ganhe aquela fama de chato.

1- Um chato tentando fazer networking costuma entrar em contato com a "última" perguntando da família, do cachorro, daquela viagem que ele comentou que fazia em 2008 e, antes que ela tenha a chance de responder, logo vem pedindo alguma coisa. Quando o contato é por mensagem, então, fica ainda mais fácil identificar esse tipo. Ele joga todas as perguntas de uma vez e enquanto a vítima está "diglândo" ou termina de digitar ele já vai ao que interessa - sem dar a mínima para as respostas. Se você já fez isso por favor pense em como se sentiria se fosse você. Não vale a pena fazer isso, mas certamente não será tão inocente da segunda ou terceira vez que você fizer contato.

O que fazer: respeite a inteligência alheia. Se você quer pedir alguma coisa para alguém com quem fala remotamente, seja apenas educado (Oiá, tudo bem?) e vá direto ao assunto. Tentar enfiar, nesse caso, é roubada. "O melhor é ser verdadeiro e objetivo no contato", diz o coach Cyfior Castro. A pessoa, claro, poderá decidir se vai ajudar ou não, mas as chances de ela se irritar com você serão bem menores.

2- Outra característica de um chato fazendo networking é que só ele quer ganhar. "Muitas pessoas tendem a ser imediatistas e querem muitas coisas sem dar nada em troca", explica Cyfior. Quer um exemplo? Alguém que só é simpático (muito até) com você quando está desempregado. Parece seu amigo de infância para pedir contatos e indicações. Já quando é você que está precisando de alguma coisa (e o exemplo de infância está empregado e feliz da vida) raramente ele pode ajudar ou retornar o seu contato.

O que fazer: a dica é clara, não? Qualquer relacionamento tem de ser uma via de mão dupla. Se você quer receber ajuda, precisa estar disposto a ajudar também. Do contrário, além de chato você poderá se tornar o "interessado do networking".

3- Qualquer contato profissional começa por algum tipo de afinidade. Se você costuma encontrar no café aquele diretor com quem quer estabelecer um contato e tentar fazer toda vez comentários como é bom o cheiro da bebida, certamente ele vai achar que você é um chato sem assunto. Não é difícil imaginar a cena, né?

O que fazer: dá trabalho, mas é preciso buscar pontos em comum para conversar com quem quer que seja. "Pode ser uma banda de rock que os dois gostem, um esporte, um curso ou mesmo o trabalho que vocês desenvolvem, desde que exista alguma afinidade", explica o coach. Uma boa forma de puxar o primeiro papo é comentar algum acontecimento recente. Acompanhar as notícias é a melhor forma de ter assunto. Depois, dê atenção ao que a pessoa diz e registre o que for mais importante e puder valer para o próximo contato. Se sua memória for fraca, anote e organize as informações.

4- Diz a cartilha do networking que é preciso manter contato com as pessoas periodicamente. Ai, claro, lá vai o chato achar que isso quer dizer dar um "oi" para todo mundo no Skype dia sim, dia não. Há casos piores de pessoas que mandam um "bom dia" para o grupo do whatsapp diariamente às 7h30, pontualmente. Não, isso não é fazer networking, isso é pedir para ser bloqueado e excluído de todas as listas.

O que fazer: tente conviver com as pessoas e se interessar de verdade pelo que elas pensam e fazem. Só assim você terá assunto e motivo para estreitar essa relação. "É preciso se fazer presente e se mostrar disponível", alerta Cyfior. Para isso, as redes sociais são sensacionais, desde que utilizadas de forma adequada. Ou seja, com moderação e bom senso. Nada de criar uma "imagem virtual" totalmente diferente da sua imagem real, ok?!

Compartilhe em: [Facebook](#) [Compartilhar](#) [Clique em...](#) [Twitter](#) [4](#) [5](#) [1](#) [6](#) [Compartilhar](#)

Encontre vagas na sua área

Digite um cargo ou palavra-chave

Pesquisar vagas

Networking, Relacionamentos

Cômoda 13R140 - 4 Gavetas...
Por que a Cômoda 13R140?
Organização e funcionalidade para ti.
R\$ 269 R\$ 159
[Saiba mais](#)

Cômoda Vienna Rosa e Br...
Por que a Cômoda Vienna Vienna?
Imprescindível na sua decoração e C.O.
R\$ 3.209 R\$ 1.749
[Saiba mais](#)

Cômoda com Espelho M33...
Por que a Cômoda M33? Que tal
organizar seus pertences, como tu...
R\$ 269 R\$ 179
[Saiba mais](#)

Cômoda New York 2 gavet...
Por que a Cômoda New York?
Sensacional! Os novos arranjos, post...
R\$ 3.889 R\$ 1.699
[Saiba mais](#)

3 Comentários

Mariane 4 meses atrás
Muito Bom!!

ketyshapazian 4 meses atrás
Obrigada, Mariane! 😊

Carla Santana 4 meses atrás
Muito boa a dica!

Deixe um comentário

Nome (obrigatório)

E-mail (obrigatório)

Site

Mensagem (obrigatório)



Receba nossa newsletter
Seu nome
Seu e-mail

- #### Posts Relacionados
- [Ao sair de um emprego, deve a porta aberta](#)
 - [Aprenda a fazer uma rápida reforma em seu currículo](#)
 - [Qual curso combina com seu momento profissional?](#)
 - [Como lidar com a ditadura do Facebook em sua rede social?](#)
 - [Você está seguro em seu emprego? Será?](#)
 - [A delicada tarefa de gerenciar expectativas](#)

